Komunikat prasowy – 15 listopada 2017 r.

**Nextbike Polska – podsumowanie 1-3Q 2017**

* **Wyniki finansowe za 1-3Q 2017: 29,1 mln PLN przychodów, 10,9 mln PLN EBITDA i 3,3 mln PLN zysku netto**
* **Rekordowa liczba 11,8 tys. rowerów miejskich we flocie na koniec września 2017**
* **Wzrost udziału przychodów ze źródeł prywatnych do 25%**
* **Oczekiwanie pozytywnego wpływu zawartych umów na dostawy systemów rowerowych oraz kontraktów z partnerami prywatnymi – w tym PKN ORLEN - na wyniki w całym 2017 roku**
* **Podpisanie kontraktu na dostawę i obsługę systemu rowerów miejskich PKN ORLEN**
* **Wygranie pierwszego zagranicznego przetargu i podpisanie kontraktu na uruchomienie
i obsługę systemu rowerowego w fińskim mieście Turku**
* **Pozyskanie z oferty prywatnej 6 mln PLN na dalszy rozwój i debiut Spółki na rynku NewConnect**

Nextbike Polska S.A. – lider w dostarczaniu i obsłudze samoobsługowych wypożyczalni rowerów miejskich w Polsce – opublikował wyniki finansowe. W okresie 1-3Q 2017 raportowane przychody Spółki wyniosły 29,1 mln PLN (wobec 30,4 mln PLN w 1-3Q 2016), EBITDA 10,9 mln PLN (wobec 12,7 mln PLN) a zysk netto 3,3 mln PLN (wobec 5,9 mln PLN). Dla ułatwienia porównywalności wyników finansowych i analizy trendów Spółka prezentuje dane znormalizowane, uwzględniające równomierną alokację zarówno skumulowanych przychodów jak i marży ze zrealizowanych dostaw w poszczególnych latach kontraktu (Nextbike Polska zawiera dwa typy umów z jednostkami samorządu terytorialnego: w których przychody i marża z kontraktu rozpoznawane są liniowo w okresie kontraktu oraz o dostawę – gdzie przychody i marża z rozpoznawane są w okresie dostawy). Prezentacja ta zapewnia pełną korelację pomiędzy dynamiką liczby rowerów a dynamiką wyników na realizowanych kontraktach. Znormalizowane przychody za okres 1-3Q 2017 wynoszą 28,2 mln PLN (wobec 21,2 mln PLN w 1-3Q 2016) a EBITDA 10,5 mln PLN wobec 9,6 mln PLN. Na koniec września 2017 liczba rowerów we flocie Nextbike Polska wynosiła rekordowe 11,8 tys. wobec 7,8 tys. przed rokiem.

- *Rok 2017 jest dla nas szczególny i rekordowy pod wieloma względami. Uruchomiliśmy największy
w Polsce i piąty co do wielkości w Europie system rowerów miejskich w Warszawie, do tego rozbudowaliśmy systemy w miastach, gdzie już wcześniej byliśmy obecni oraz wygraliśmy przetargi
w nowych miastach – m.in. Radomiu, Gliwicach czy Kołobrzegu. W efekcie zarządzamy największą
w historii Spółki flotą 11,8 tys. rowerów. Tegoroczna ekspansja to ogromny sukces, ale także duże wyzwanie. Dynamiczny wzrost skali działalności poskutkował opóźnieniami w pełnej funkcjonalności niektórych systemów, a ich rosnąca popularność przyczyniła się do wzrostu liczby kradzieży
i dewastacji. Te dwa czynniki niekorzystnie wpłynęły na dynamikę naszych wyników finansowych za
9 miesięcy 2017 w ujęciu rok do roku, ale wyciągnęliśmy wnioski. Dzięki podjętym działaniom zredukowaliśmy koszty kar umownych i wdrożyliśmy rozwiązania, które poskutkowały ograniczeniem kradzieży i dewastacji. Oczekujemy także, że zawarte umowy na dostawy systemów rowerowych oraz kontrakty z partnerami prywatnymi – w tym PKN ORLEN - pozytywnie wpłyną na wyniki w całym 2017 roku -* mówi **Tomasz Wojtkiewicz, Prezes Zarządu Nextbike Polska S.A.**

Zgodnie ze strategicznym kierunkiem ekspansji Nextbike Polska, poza wygrywaniem przetargów
w kolejnych miastach, notuje także systematyczny wzrost przychodów ze źródeł prywatnych. Na koniec 3Q 2017 przychody te stanowiły 25% przychodów ogółem wobec 19% w korespondującym okresie przed rokiem.

*Źródła prywatne to nie tylko reklama czy stacje sponsorskie, ale także projekty z dużymi partnerami strategicznymi, jak Benefit Systems, bank Citi Handlowy czy z PKN ORLEN, dla którego dostarczymy wiosną przyszłego roku i obsługiwać będziemy system rowerów zintegrowany z systemami miejskimi. Intensywnie pracujemy nad kolejnymi tego typu tematami, ponieważ dzięki nim jesteśmy w stanie przystępować do przetargów miejskich z atrakcyjną ofertą. Nie odpuszczamy też żadnych interesujących przetargów publicznych – zarówno w kraju, jak i za granicą. Pod tym kątem to także wyjątkowy dla nas rok –dzięki rozszerzeniu licencji przystąpiliśmy i wygraliśmy pierwszy zagraniczny przetarg w historii Nextbike Polska: wiosną 2018 nasze rowery staną się elementem systemu transportu miejskiego w fińskim mieście Turku. Badamy rynek fiński, norweski i islandzki pod kątem kolejnych przetargów, w których moglibyśmy wystartować. Jednocześnie spodziewamy się bardzo interesującego roku w Polsce – historia pokazała, że rok wyborów samorządowych to gorący okres w naszym biznesie. Dzięki przeprowadzonej ofercie prywatnej zwieńczonej debiutem na NewConnect latem br. jesteśmy przygotowani - operacyjnie i finansowo – do tego, by jak najlepiej wykorzystać ten czas –* dodaje**Tomasz Wojtkiewicz**

Akcje Nextbike Polska zadebiutowały na NewConnect 23 sierpnia br. W ofercie prywatnej poprzedzającej upublicznienie spółka pozyskała 6 mln PLN, które przeznaczone zostaną na dalszy dynamiczny rozwój na rosnącym rynku miejskich systemów rowerowych - zarówno w Polsce, jak i za granicą.

Dodatkowych informacji udziela

Katarzyna Sadowska

cc group sp. z oo

telefon: +48 22 440 14 40

mobile: +48 697 613 020

e-mail: katarzyna.sadowska@ccgroup.pl

\*\*\*

*Nextbike Polska jest niekwestionowanym numerem jeden na polskim rynku miejskich systemów rowerowych pod względem liczby rowerów (80% udział rynkowy). Spółka jest operatorem systemów rowerów miejskich w 27 miastach i miejscowościach w Polsce, m.in. w Warszawie, Wrocławiu, Poznaniu i Łodzi. Nextbike Polska jest jedną z pierwszych firm w Polsce wpisujących się ogólnoświatowy trend gospodarki współdzielenia („sharing economy” / „nie musisz posiadać, żeby korzystać”). Infrastruktura i usługa dostarczana przez spółkę pomaga zrównoważyć transport publiczny w polskich miastach i wspierać je w rozwiązywaniu problemów z korkami, hałasem i zanieczyszczeniem powietrza.*

*Nextbike Polska należy do portfela LARQ S.A. (giełdowy podmiot poprzez bezpośrednio oraz poprzez LARQ Growth Fund I FIZ kontroluje 68,6% akcji, 17,9% należy do niemieckiego partnera Nextbike GmbH a 13,6% - do inwestorów instytucjonalnych i indywidualnych). W 2016 roku spółka wypracowała 34,6 mln zł przychodów i 12,8 mln zł EBITDA.*